

Эволюция взглядов на трансакционные издержки фирмы

В научной среде недостаточно разработаны операциональные рамки использования трансакционных издержек, а в среде практиков ещё не сложилось четкого понимания природы трансакционных издержек и методов их экономического анализа, а также направлений и механизмов их регулирования на различных уровнях хозяйствования.

Трансакционные издержки, отрасли экономики.

*E.I. Kozhevnikova,
Shadrinsk*

The evolution of transaction costs on firms

In the scientific community are not well developed operational framework for the use of transaction costs, and among practitioners has not developed a clear understanding of the nature of transaction costs and methods of economic analysis, as well as directions and mechanisms of their regulation at various levels of management.

Keywords: transaction costs, industries.

Одной из самых сложных категорий институциональной теории, более всего скрытой на практике, являются трансакционные издержки, связанные с различного рода трансакциями. Трансакции – основные составляющие экономических отношений, складывающихся между субъектами на различных уровнях хозяйствования. С институциональных позиций любой экономический процесс состоит из множества трансакций различного содержания, видов и сложности. Чем сложнее процесс и условия его протекания, тем больше составляющих его трансакций. Осуществление рыночных трансакций, а, следовательно, функционирование ценового механизма и других атрибутов рыночной экономики, связано с издержками, которые в неинституциональной теории называются трансакционными.

Трансакции выполняются субъектами, действующими на основании формальных (договоров, нормативных документов) и неформальных институтов (доверия). Выполняя трансакции, субъекты неизбежно оплачивают стоимость каждой отдельной трансакции или их совокупности, неся при этом определенные трансакционные издержки. По мере развития общества совокупные трансакционные издержки занимают все большую долю в общих затратах, которые несет экономическая система и вытесняют обычные трансформационные затраты («производственные издержки»), но на единицу товара, услуги или сделки объем трансакционных издержек имеет тенденцию к сокращению. На величину трансакционных издержек оказывает влияние множество факторов локального и глобального порядка. С развитием экономики более многообразным становится государственное регулирование, ускоряются и усложняются условия ведения бизнеса, ужесточаются методы конкуренции. Все это обуславливает рост трансакционных издержек субъектов. Соответственно увеличивается и цена вопроса о снижении трансакционных издержек. Данная проблема в современных условиях приобретает ключевое значение, так как снижение трансакционных издержек за счет специфики самих трансакций повышает экономическую эффективность деятельности субъектов, увеличивает их конкурентные преимущества.

Данная проблема приобретает особую остроту в России. Уровень этих издержек достаточно высок и это подтверждается масштабами теневого сектора в экономике, соотношением максимальных и минимальных цен в различных регионах, районах страны, объемами неплатежей, неденежных взаимозачетов. Трансакционные издержки

являются по своей природе социальными потерями, как их трактует теория общего равновесия, они препятствуют позитивным процессам и ускоряют негативные. В российской экономике они являются системообразующим инфляционным фактором.

В процессе усиления глобализации экономики конкурентная борьба заставляет российские предприятия искать дополнительные источники повышения своей конкурентоспособности и вопрос о транзакционных издержках становится особенно актуальным.

Для уточнения категории «транзакционные издержки» была рассмотрена эволюция взглядов зарубежных и российских ученых на ее содержание, которая позволила выявить существование двух подходов в теории транзакционных издержек. В частности, подход Р. Коуза и О. Уильямсона, применимый для сравнительного анализа эффективности государственных и частных структур, объяснения процессов неформальной институционализации, и подход Д. Норта, позволяющий проанализировать институциональные причины перехода от командной системы к рыночной, а также результаты процессов реформирования в трансформируемых экономиках.

С точки зрения первого подхода, категория «транзакционные издержки» впервые была выдвинута представителем институционализма Р. Коузом. Он определяет их как издержки, возникающие при использовании ценового рыночного механизма. Наиболее полно транзакционные издержки охарактеризовал К. Далман как издержки сбора и обработки информации, издержки проведения переговоров и принятия решений, издержки контроля и юридической защиты выполнения контракта.

Дальнейшие исследования теории транзакционных издержек были проведены представителями неоинституционализма. Важнейшим среди них является О. Уильямсон. Он впервые предложил применять теорию транзакционных издержек для исследования эффективности различных организационных структур на микроуровне. О. Уильямсон определяет транзакционные издержки как издержки, не связанные с процессом производства, и разделяет их на *ex ante* - издержки, предшествующие заключению договора, и *ex post* - издержки, связанные с неэффективной адаптацией и корректировкой договора. При исследовании транзакционных издержек организационных структур он впервые учитывал влияние на них таких факторов, как ограниченная рациональность, оппортунизм, специфичность активов.

Вслед за О. Уильямсоном теорию транзакционных издержек развивали такие представители неоинституционализма, как К. Эрроу, С. Чен, П. Милгром, Дж. Робертс. Согласно К. Эрроу, транзакционные издержки - издержки эксплуатации экономической системы. С. Чен относит к транзакционным издержкам все затраты, возникающие помимо издержек производства. Наиболее подробно категорию «транзакционные издержки» определяют П. Милгром и Дж. Робертс. Согласно их трактовке, транзакционные издержки – это любые потери, возникающие вследствие неэффективности совместных решений, планов, заключаемых договоров и созданных структур; неэффективных реакций на изменившиеся условия; неэффективной защиты соглашений; все, что так или иначе отражается на сравнительной работоспособности различных способов распределения ресурсов и организации производственной деятельности.

Существует огромное многообразие определений понятия транзакционных издержек зарубежными исследователями, при этом большинство из них делает акцент на определенном виде транзакционных издержек соответственно применяемой методологии анализа и собственной логике научного мировоззрения. Таким образом под транзакционными издержками понимаем денежные затраты, возникающие вследствие неэффективности совместных решений, планов, заключаемых договоров и созданных структур. Транзакционные издержки ограничивают возможности взаимовыгодного сотрудничества.

Трансакционные издержки неоднородны по своему составу. Поэтому одни институты, организационные формы и взаимоотношения могут обладать преимуществами в экономии издержек одного типа, другие институты могут быть более эффективны в отношении другого типа трансакционных издержек. Чем более специальный, длительный, трудноизмеримый, контролируемый и взаимосвязанный характер носит сделка, тем выше уровень осуществления трансакций и соответственно величина трансакционных издержек.

Трансакционные издержки целесообразно типологически определять, исходя из экономической трансакции, в которую вступает хозяйствующий субъект в процессе своей хозяйственной деятельности. Внутри этих типов трансакционные издержки могут модифицироваться, интегрироваться и дифференцироваться в различные виды, которые сохраняют общие черты для своего типа. На основе этого критерия трансакционные издержки делятся на торговые, информационные и финансовые.

Рассматривая предприятие как организацию, в которой на систематической основе соединяются три вида процессов — производства продукции, реализации продукции и воспроизводства ресурсов, необходимо отметить, что возникновение трансакционных издержек осуществляется на каждом этапе указанных процессов. Предприятие как субъект хозяйствования — это субъект рынка, обладающий хозяйственной самостоятельностью и осуществляющий производственную, коммерческую и иную деятельность, вступая при этом в экономические связи с другими субъектами рынка. Процессы воспроизводства и реализации непосредственно связаны с внешней средой предприятия. Здесь возникают внешние трансакционные издержки, издержки в форме недополученной прибыли.

К внешним трансакционным издержкам относятся издержки, непосредственно связанные с покупкой услуг сторонних организаций, при продвижении товара на рынок. К внутренним трансакционным издержкам относятся издержки организации, связанные с взаимоотношением агентов на всех уровнях внутри организации при осуществлении процессов производства, снабжения и продвижения продукции на рынок.

В диссертации обосновано, что трансакционные издержки можно разделить на эффективные и неэффективные. Эффективные трансакционные издержки — это необходимые и допустимые издержки, позволяющие достигнуть поставленной цели в осуществляемой трансакции, добиться определенного эффекта. Неэффективные трансакционные издержки — это нежелательные издержки, которые сопровождают взаимодействия субъектов и не обеспечивающие достижения поставленной цели и положительного эффекта.

Понимая условность деления трансакционных издержек на эффективные и неэффективные, автор считает, что любой хозяйствующий субъект на практике способен дифференцировать их.

Отметим, что термин эффективные трансакционные издержки не синонимичен понятию минимальные трансакционные издержки.

Эффективные трансакционные издержки могут расти и быть весьма значительными, главный их критерий — необходимость, допустимость для агента (возможность их несения, перекрываемая полученными выгодами) и обеспечение на их основе достижения поставленной цели.

Разделение трансакционных издержек на эффективные и неэффективные обуславливает иной подход к проблеме их регулирования — сокращать в первую очередь необходимо не трансакционные издержки в целом, а неэффективную их часть. Эффективные трансакционные издержки в силу возрастания сложности и числа взаимодействий субъектов могут расти и здесь проблема заключается уже не в их минимизации в целом. Необходимо различать общие (совокупные) трансакционные издержки и трансакционные издержки, приходящиеся на одну трансакцию.

ЛИТЕРАТУРА

1. Olson, M. Notes for paper on transactions costs /M. Olson//Working unpublished paper. – IRIS-IET Project, 1995. –Р. 1-2.
2. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики /Д. Норт. – М., 1997.
3. Экономическая теория: учебник / под ред. докт.экон.наук, проф. В.И. Бархатова, докт.экон.наук, проф. Г.П. Журавлевой. – М. : Финансы и статистика, 2007.