

Влияние корпораций на мировую экономику

Транснациональные корпорации (ТНК) все более влияют на мировую экономику. Они диктуют свои условия не только конкурентам по бизнесу, но и даже государствам. Это стало возможным благодаря их возросшему финансовому могуществу и политической протекции на самом высоком уровне. В статье рассматриваются проблемы развития транснациональных корпораций и их влияния на мировой рынок и национальные экономики отдельных государств.

Корпорации, транснациональные корпорации, мировой рынок, мировая экономика.

I.S.Gurjeva,
Chelyabinsk

Influence of corporations on world economy

Multinational corporations (multinational corporation) more and more influence world economy. They dictate the conditions not only to competitors on business, but also even to the states. It became possible thanks to their increased financial power and a political protection at the highest level. In article problems of development of multinational corporations and their influence on the world market and national economies of the certain states are considered.

Keywords: *Corporations, multinational corporations, world market, world economy.*

Рейтинговое агентство Moody's по итогам 2012 года опубликовало рейтинг двух тысяч крупнейших и наиболее влиятельных корпораций мира. В рейтинге представлены корпорации из 60 стран. В том числе 510 компаний - из США, 210 - из Японии, 113 - из Китая, 56 - из Индии, 62 - из Канады, 5 - из России. Рейтинг был составлен аналитиками агентства на основании анализа работы крупнейших компаний мира. Список возглавил американский банк «JP Morgan Chase». В пятерку лучших вошли также «General Electric», «Bank of America», «Exxon Mobil» (американская нефтегазовая компания) и «ICBC» (банк из Китая). Другое, не менее влиятельное в деловом мире агентство Standard & Poors опубликовало альтернативный Moody's. По итогам 2012 года самой влиятельной корпорацией мира была признана розничная сеть «Wal-Mart Stores» с годовой консолидированной выручкой в 421,8 млрд. долл. Второе место у голландской «Royal Dutch Shell» - 378,2 млрд. долл., а следующая американская «Exxon Mobil» - и 354,7 млрд. долл.

Эксперты сравнили, корпорации из этого рейтинга имеют доход, превышающий расходную часть бюджета Германии в 2012 году, которая составила 305,8 миллиарда евро, а это около 438 млрд. долл. Совокупный доход этих корпораций в 4,2 трлн. долл. превышает объем национального дохода любой страны мира (за исключением Китая и Японии). Верхние строчки рейтинга занимают также такие компании как «Apple», «Google», «Colgate», «General Electric», «IBM», «McDonald's» и «AT&T», «eBay», «Budweiser». Российский газовый монополист «Газпром» занял в рейтинге агентства шестнадцатое место. Хотя было отмечено, что «Газпром» является одним из лидеров среди ведущих компаний нефтегазового сектора. Прибыль «Газпрома» за 2012 год составила 24,3 млрд. долл., а рыночная стоимость российской корпорации оценивается в 133,6 млрд. долл. А вот российские «ЛУКОЙЛ» и «Роснефть», по оценкам агентства занимают шестьдесят девятую и семьдесят седьмую строчки в данном мировом рейтинге, учитывая, что нефтегазовый сектор представлен сто пятнадцатью компаниями со всего мира [5].

Из ста наибольших экономик мира, пятьдесят две - транснациональные корпорации, остальные - государства. Около половины мирового промышленного производства, свыше двух третей внешней торговли приходится на транснациональные

корпорации (ТНК). Они контролируют примерно 80 процентов рынка технологических нововведений и ноу-хау.

Общий объем накопленных прямых иностранных инвестиций превышает 4 трлн.долл., а объем продаж составляет двадцать пять процентов от мирового оборота. Объем продаж заграничных структур транснациональных корпораций превышает весь мировой экспорт. Например, восемьдесят процентов экспортных операций Великобритании выполняется зарубежными ТНК, в США – половина, а в Сингапуре до девяноста процентов.

Транснациональные корпорации обеспечили мировой экономике миллионы рабочих мест. В промышленных компаниях ТНК работает более 73 млн. человек, которые своим трудом ежегодно производят продукции более чем на трлн.долл. Если учитывать смежные отрасли, транснациональные корпорации обеспечивают работой сто пятьдесят миллионов человек.

В финансовой сфере влияние корпораций не менее велико. Господствуя на международных и национальных рынках капитала, транснациональные банки могут совсем переменить взаимный паритет любых национальных валют и повлиять мировой валютный рынок. Под контролем транснациональных корпораций находятся и отдельные товарные рынки - девяноста процентов мирового рынка пшеницы, леса, кукурузы, кофе, табака и железной руды; восемьдесят пять процентов рынка металлов и бокситов; восемьдесят процентов рынка чая; семьдесят пять процентов рынка нефти - сырца, бананов и каучука. Крупные транснациональные корпорации по основным экономическим показателям, таким как доход, товарооборот, количество персонала превосходят многие развивающиеся государства [3].

Тревогу аналитиков и экспертов вызывает возможность негативного давления не только экономического, но и политического на небольшие страны со стороны ТНК. Многие ТНК обладают властью монополий. Некоторые корпорации по объему оборота превосходят государства, а руководители этих корпораций часто ведут переговоры непосредственно с главами государств.

ТНК, представленные во многих государствах мира, способны влиять на все сферы общественной жизни. А некоторые, самые могущественные, способны уклониться от контроля как экономического так и политического. Известны случаи, когда иностранные инвесторы добивались лоббирования своих интересов от политического руководства, несмотря на возможные негативные последствия для местной экологии и благосостояния населения страны в целом.

Международные потоки капитала на 96-97 процентов обращаются среди развитых стран. На развивающиеся страны приходится лишь 3-4 процента. Россия, как и другие постсоциалистические страны, заметной роли в международном переливе капитала не играет [2].

Низкая доля научно-технической продукции в российском экспорте – главная причина относительно ограниченного объема реализации продукции отечественных ТНК. «Газпром» по уровню рыночной капитализации входит в число крупнейших корпораций мира, но по показателям объема продаж 50,8 млрд.долл. за 2012 год значительно уступает не только мировым лидерам, таким как «Эксон Мобил» - 340,0 млрд.долл., «Роял Дач Шелл» - 315,7 млрд.долл., но и немецкой «Бош» - 52,2 млрд.долл. и французской «Рено» - 51,4 млрд.долл., находящимся на девяноста девятом и сотом местах соответственно.

По показателю капитализации, рейтинговое агентство Moody's включило в список крупнейших корпораций мира по итогам 2012 года пять российских корпораций: «Газпром», «ЛУКОЙЛ», «Сургутнефтегаз», «Сбербанк», «Мобильные телесистемы».

Экономическая политика, проводимая в России в начале 90-х гг. XX в. привела к огромным упущениям в развитии экономики страны в целом и отечественных

транснациональных корпораций в частности. В ходе приватизации ликвидировались крупные научно-производственные объединения, из их состава выводились и приватизировались отдельно научно-исследовательские институты, конструкторские бюро, опытные и серийные производства. Это привело к недостаточному объему капитала даже у крупных российских корпораций. Российские ТНК можно было бы формировать на базе министерств и ведомств. Но данная перспективная модель была реализована лишь на железнодорожном транспорте «РЖД», в газодобывающей промышленности «Газпром» и банковской сфере «Сбербанк» [1].

В настоящее время формирование отечественных ТНК фактически только разворачивается, причем самое активное участие в этом процессе принимает государство. В связи с этим важнейшей проблемой является создание крупных корпораций при поддержке государства, способных конкурировать в условиях международного рынка и мировой экономики. Такие компании смогут противостоять зарубежным конкурентам на внутреннем рынке и реализовать преимущества вступления России в ВТО[4].

Таким образом, многомиллионные прибыли, доходы превышающие объемы национального дохода многих государств мира, создание миллионов рабочих мест в разных странах, все это позволяет назвать некоторые корпорации экономическими «государствами». Теоретическое представление о том, что максимальные изменения в структуре экономической системы не могут обеспечиваться исключительно действием «невидимой руки» рынка и нуждаются в целенаправленных действиях государства, нашло свое подтверждение.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бархатов, В.И. Особенности капитализации корпораций в условиях финансового кризиса [Текст]/ В.И. Бархатов // Вестник Челябинского государственного университета. –2011. – № 34. – С. 195-201.
2. Брейли, Р. Принципы корпоративных финансов[Текст] / Р. Брейли, С. Майерс. – 2-е изд. – М. : Олимп-Бизнес, 2008. – 1008 с.
3. Дасковский, В.Б. О кризисе процесса воспроизводства основных фондов и хозяйственной деятельности в экономике России [Текст]/ В. Б. Дасковский, В. Б. Киселёв // Инвестиции в России. – 2012. – № 1. – С. 42-56.
4. Малова, Т. А. Капитализация: предпосылки национального прорыва[Текст]/ Т. А. Малова // Финансовый бизнес. – 2013. – Янв.-февр. – С. 39-46.
5. ЦЭФИР Центр экономических и финансовых исследований и разработок в Российской экономической школе[Электронный ресурс]. – Режим доступа:<http://www.cefir.ru/>.