

**Министерство образования и науки РФ
ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический
университет»
Центр поддержки производственных систем и предпринимательства
Факультет технологии и предпринимательства**

**Центр поддержки производственных систем и предпринимательства
Шадринского государственного педагогического университета**

в рамках научно – образовательной площадки для предпринимателей
«Построение системы управления персоналом организации»

приглашает **всех желающих** посетить бизнес - семинары и тренинги
личностного роста

**Проблемачетвертого семинара: «Делать то, что правильно,
а не то, что легко»**

*(Знакомство с «принципом бамбука» при планировании профессиональной
карьеры: бизнес- план развития личности)*

Цель семинара: Познакомить слушателей с «принципом бамбука», на
который опирались успешные люди, рассмотреть, как это помогает в
жизни, при достижении успеха.

Целевая аудитория: Руководители малых предприятий и
индивидуальные предприниматели, администраторы, менеджеры и
продавцы-консультанты, работающие в сфере торговли и
предоставления услуг, студенты старших курсов университета Все, кто
интересуется обозначенной проблемой семинара.

Дата проведения: 30 января 2018 года, гл. корпус ШГПУ, ул.К.Либкнехта,
3 аудитория 305 сектор «В».

Время занятия: 11.20-12.50 час.

Преподаватель: Бурнашева Элиетта Павловна, профессор кафедры
профессионально – технологического образования, руководитель Центра
поддержки производственных систем и предпринимательства Шадринского
государственного педагогического университета (тел.89195817840).
Является участником международной обучающей Программы
профессиональной поддержки предпринимателей “Network 21”.

По окончании семинара вручается сертификат участника.

Программа семинара:

1. Ошибочные линии поведения при работе с возражениями клиентов.
2. Основные правила работы с сомнениями клиента. Если покупатель говорит «Нет».
3. Алгоритм работы с возражением. Стремись услышать «Нет».
4. Методы убеждения клиента.

Участники семинара получают сертификаты.

Для участников семинара будет представлена подборка современной литературы по работе с клиентами.

Для компенсации организационных затрат (раздаточный материал, сопроводительные материалы) оплачивается оргвзнос в сумме **200 (Двести) рублей за каждого участника**. Оргвзнос вносится переводом или по системе "Сбербанк онлайн" (возможно оплатить онлайн прямо на семинаре) по реквизитам:

Получатель: ИНН 4502000900 КПП 450201001 УФК по Курганской области (ШГПУ л/с 20436Х52320)

Банковские реквизиты: расчетный счет 40501810100002000002

Наименование банка получателя: Отделение Курган

БИК 043735001

ОКТМО 37705000

Назначение платежа: «Семинар ЦППСиП» (указать свои Ф.И.О.)

КБК 000000000000000000180

Уважаемые друзья!

Если вы не позаботитесь о своих клиентах, о них позаботятся ваши конкуренты!

У вас падают показатели продаж? Меньше ищите ответы в Интернете, больше общайтесь со своими клиентами

Приходите на наш семинар, может быть, это как раз Ваш шанс!

